

SED AFRICA, nous ouvrons notre nouveau bureau à Kérouané et recherchons notre commercial chasseur pour conquérir le marché local des entreprises.

Développeur Commercial H/F – Cabinet de Recrutement

Référence du poste : SED/RH-0070

Poste base a Kérouané

Votre mission principale :

Faire décoller notre portefeuille clients sur la zone.

Vos responsabilités concrètes :

- Prospection active : appels vers les DRH, dirigeants de PME/ETI.
- Organiser 3 à 5 visites par semaine dans les entreprises du secteur.
- Analyser leurs besoins en formation & recrutement (CDI, cadres, intérim).
- Signer des contrats de prestation (forfaits ou commissions au placement).
- Garantir la satisfaction client et générer du récurrent.
- Connaître les mouvements de personnel et les créations de postes dans votre zone.

Profil recherché :

- Expérience réussie de 3 ans minimum en commercial B2B (idéalement en RH, intérim, ou services aux entreprises).
- Carnet d'adresses local (un vrai plus).
- Capacité à travailler en autonomie totale.
- Aisance téléphonique et rédactionnelle.

**Merci d'envoyer votre candidature comprenant un CV à l'adresse
« emploi@sed-africa.net » en précisant la référence du poste
REF_ SED/RH-0070
au plus tard le 30/07/2026.**

